

النظريّة العامة في إجراءات المناقصات والعقود

د. عبد الرؤوف جابر



• المقدمة

٧	الفصل الأول: نظرية المناقصة والاستثناءات الواردة عليها
٩	المبحث الأول: تنفيذ الأشغال والخدمات الفنية ١٣
١٥	الفرع الأول: التزامات ما قبل المناقصة ١٥
١٥	أولاً: إعداد وتنظيم وثائق العطاء ١٥
٢٠	ثانياً: مشتملات الوثائق لعطاءات الأشغال والخدمات الفنية ٢٠
٢٢	ثالثاً: إجراءات العطاء (المناقصة) ٢٢
٢٧	رابعاً: مبدأ المنافسة والمساواة ٢٧
٣٤	خامساً: إعداد وتقديم عروض المناقصات ٣٤
٦٠	الفرع الثاني: الاستثناءات الواردة على المناقصة ٦٠
٦١	المناقصة المحدودة ٦١
٦٣	المناقصة المحلية ٦٣
٦٤	الممارسة والأمر المباشر ٦٤
٦٦	اللجان المختصة ٦٦
٦٨	الفرع الثالث: التفويض والمفاوضة ٦٨
٧٦	الفرع الرابع: التوريد ٧٦
٧٨	المبحث الثاني: النظرية العامة للمزايدات ٧٨
٩٢	الخلاصة ٩٢
٩٣	الفصل الثاني: العقد ٩٣
٩٩	المبحث الأول: العقد الإداري ٩٩

٩٩	الفرع الأول: ماهية العقد الإداري
٩٩	أولاً: تعريف العقد الإداري
١٠١	ثانياً: أركان العقد الإداري
١٠٦	الفرع الثاني: أنواع العقود الإدارية
١١٦	الفرع الثالث: إبرام العقود الإدارية
١٢٥	الفرع الرابع: أثار العقود الإدارية
١٣٦	الفرع الخامس: حقوق المتعاقد مع الإدارة
١٤٩	المبحث الثاني: المشروع الإنساني
١٤٩	الفرع الأول من إبرام العقد وحتى الضمان الإنساني
٢١٣	الفرع الثاني: تسوية الخلافات
٢٢٥	الفرع الثالث: حالات عملية
٢٣٧	المحتويات: